

Ahora puede manejar su negocio con una sola herramienta



SAP® Business One

Soluciones SAP para la pequeña y mediana empresa

¿Puede haber algo más simple que eso?

SAP Business
One

NOVASOFT
Información Efectiva

SAP® Business One, la solución para la pequeña y mediana empresa en crecimiento



SAP® Business One, una sencilla pero poderosa solución que responde a las necesidades específicas de pequeñas y medianas empresas.

Más de 10.000 organizaciones alrededor del mundo ya están utilizando la solución SAP Business One para administrar y sostener su crecimiento

Cuando usted elige SAP Business One se está asociando con un proveedor que cuenta con más de 30 años de experiencia y más de 34.600 clientes, establecidos en 120 países. Y como la solución está integrada fácilmente con las demás soluciones de gestión empresarial de NOVASOFT.

El valor de **SAP® Business One**:

Un mejor desempeño empresarial.

Sus Beneficios:

1. Mayor productividad: La interfaz de usuario, le permite a los empleados de todos los niveles trabajar más rápida y eficientemente.

2. Mejores y más ágiles decisiones de negocios: Los gerentes pueden obtener más rápida y efectivamente información estratégica sobre cualquier aspecto de la empresa, lo que les permite tomar mejores decisiones de negocios.

3. Sólida escalabilidad: La tecnología abierta y flexible de la solución le permite adaptarse a la empresa a medida que ésta crece y sus necesidades cambian.

4. Alcance Global: Usted puede efectuar y reportar todas sus transacciones de negocios en múltiples divisas.

5. Control de Costos: La mayor productividad de los empleados, las mejoras en las comunicaciones y los mejores niveles de eficiencia en todas las operaciones se conjugan para brindar un control de costos en paralelo.

6. MRP: Permite planificar necesidades futuras de material, crea recomendaciones de órdenes de compra y de fabricación, de forma que estos puedan satisfacer automáticamente las necesidades y la demanda.

7. CRM: El sistema proporciona soporte de ventas integral con funcionalidad de CRM integrada, en la que se incluye la gestión de la actividad comercial, el seguimiento y la gestión de las oportunidades de venta y las de servicio al cliente (Garantías), ofreciendo a sus clientes un servicio aún mejor.

8. Mayores Ingresos: El ágil y fácil acceso a la información en tiempo real, en cualquier punto del sistema, le ayuda a identificar nuevas oportunidades de venta, ingresar ágilmente nuevos productos al mercado y ofrecer mejores niveles de soporte y servicio al cliente.

SAP® Business One, siendo una solución económica, ofrece un amplio rango de funciones comunes de negocio, incluyendo contabilidad, logística, automatización de la fuerza de venta y reportes entre otras, responde a las necesidades actuales y está en capacidad de responder a las que vayan surgiendo a la medida que su empresa se desarrolle y crezca.

Beneficios

- Mayor productividad
- Control de costos
- Decisiones de negocios más ágiles
- Mayores ingresos
- Sólida escalabilidad
- Gestión de oportunidad de venta
- Alcance global
- Rápida implantación.



Integración & Control



Administración:

Personaliza los datos y genera archivos de respaldo, define tasas de cambio de divisas, configura permisos y alertas e incluso provee acceso a información proveniente del software de terceros.

Contabilidad Financiera:

Optimiza todas las actividades financieras como el manejo del libro mayor general, la configuración y mantenimiento de las cuentas, los ingresos en el registro diario, los ajustes para divisas extranjeras y los presupuestos.

Ventas y Distribución:

Genera cotizaciones de precios, permite ingresar órdenes de los clientes, organizar entregas, actualizas saldos de existencias y administrar todas las facturas y cuentas por cobrar.

Compras:

Gestión de las actividades de proveedores, incluyendo contratos, órdenes de compra, actualización de números de existencias, artículos importados, manejo de devoluciones, créditos y pagos.

Relaciones con Terceros:

Organiza y monitorea toda la información sobre los clientes, distribuidores y proveedores que incluye: perfiles, resúmenes de contactos, saldos de cuenta y análisis de la estructura central de las ventas.

Transacciones Bancarias:

Maneja actividades de procesamiento financiero, como: recibos de caja, giros de cheques, consignaciones, pagos anticipados, pagos con tarjeta de crédito, y conciliaciones bancarias.

Contabilidad:

Identifica ágilmente los centros de costos y los factores de la absorción de gastos generales, genera reportes de pérdida y ganancia para cada centro.

Elaboración de Informes:

Genera reportes para cualquier aspecto de su empresa, endeudamiento de clientes y proveedores, ventas, flujo de caja, resumen de contacto con el cliente, contabilidad, existencia en bodegas, estados financieros, escala de precios, actividad del cliente y mucho más.

Producción:

Define acertadamente la lista de materiales, permite crear órdenes de trabajo, verifica y reporta la disponibilidad de productos y materiales.

Gestión de Bodega:

Controla diferentes niveles de inventario, gestión de artículos, listado de precios, acuerdos especiales sobre precios, transferencias entre bodegas y transacciones de existencias.

infor:MES.one: Es el ADD ON para SAP BUSINESS ONE destinado a gestionar los procesos de fabricación de la empresa.

KPI Online: ADD ON de inteligencia de negocios para SAP BUSINESS ONE

OLK: Es el "Portal web" para SAP BUSINESS ONE

Casos exitosos

SAP Business One



Gracias a SAP y de la mano de NOVASOFT , hoy tenemos acceso a la información en tiempo real para la toma de decisiones estratégicas de los procesos core del negocio en una sola solución lo que nos ha permitido convertirnos en una de las comercializadoras de techos mas importantes en Colombia logrando diversificar en el campo de los cielos rasos y del Dry Wall con nuestra cadena de almacenes Tiendas Único.

Diego Anzola,
Gerente General CINDU Andina LTDA



SAP supo adaptar los formatos que se estaban manejando anteriormente, evitando la resistencia al cambio, al tiempo de optimizar los procesos comerciales”

Verónica Contreras,
Gerente de implementación del Proyecto SAP



“Nos percatamos que la tecnología de SAP permitiría que Nurueña tuviera un crecimiento más sostenido y mucho más controlado”,

John Harold Hernández,
Gerente Comercial



La empresa logra la integración total de su información al implementar SAP Business One gracias a lo cual hoy goza de un mejor control de su producción con la implementación.

Enrique Ortiz,
Gerente General



BOGOTÁ: Casa Matriz Av 19 No. 108-45 of 303 PBX 7457070 / 6123552 FAX: 6207345

CALLI: PBX: (57-2) 5146404

MEDELLIN: PBX: (57-4) 354 2627

BARRANQUILLA: PBX (57-8) 3687273

www.novasoft.com.co